

# Au2mate söker

# FÖRSÄLJNINGSCHEF FÖR DET STARKASTE TEAMET INOM MEJERIAUTOMATION OCH INDUSTRIELL IT

Au2mate arbetar med att utvidga marknadsandelen i vår svenska division och vi letar därför efter vår nya kompetent kollega som ska spela en nyckelroll för att driva vår verksamhet i Sverige. Au2mate levererar MES- och automationslösningar för mejerindustri och relaterade industrier över hela världen. Dessa lösningar bygger på plattformar från de ledande leverantörerna av PLC / SCADA / MES-system och är utformade i strikt överensstämmelse med kraven från varje enskild kund. Au2mate arbetar internationellt och projektorienterat enligt ledande standarder och metoder.

## VÅR NYA FÖRSÄLJNINGSCHEF KOMMER HA FÖLJANDE ANSVARSOMRÅDEN

- Hantering av divisionens ordergång enligt budget för ordergång och täckningsgrad
- Deltagande i den strategiska planeringen och utvecklingen av Au2mate AB och hela Au2mate
- Deltagande i / hantering av marknadsföringsaktiviteter och andra säljfrämjande aktiviteter
- Deltagande i att se till att projekten hanteras tekniskt och kommersiellt, enligt Au2mates standarder och överenskomna bästa praxis
- Deltagande i / hantering av utvecklingen av våra försäljningsverktyg (offertmallar etc.)
- Vidareutveckling av befintliga kunder och partners
- Kundprospektering
- Beredning av offert
- Kontraktsförhandlingar med kunder
- Överlämnande av order till projektteamet
- Deltagande i rekrytering av nya medarbetare till Au2mate AB
- HR-aktiviteter, så som genomförande av årliga samtal för medarbetarnas utvecklingsplan
- Deltagande i / hantering av förhandlingar om leverantörsavtal

## DU BÖR HELST HA FÖLJANDE PROFESSIONELLA OCH PERSONLIGA KVALIFIKATIONER

- Förmåga att förstå kundkrav och tolka dessa i automationslösningar
- Ingenjör eller annan relevant teknisk bakgrund
- Erfarenhet av mjukvaruutveckling, projektledning och projektförsäljning
- Erfarenhet av mejeriprocesser eller liknande processer
- Flytande svenska
- Positiv inställning med entreprenörskap
- Bra interpersonella färdigheter och flexibilitet
- Kvalitetsmedveten och strukturerad
- Förstår vikten av att kommunicera med kunder och kollegor
- Anpassningsbar och innehar en hög nivå av personligt driv
- Förmåga att behålla lugnet i stressiga situationer
- Bra på kunskapsdelning och inte rädd för att be kollegor om råd

## VI ERBJUDER

Ett spännande och utmanande jobb i ett internationellt växande företag med mycket hög nivå av professionalism och attraktiva framtidsutsikter, med möjligheten till deläggande av Au2mate AB.

Vi erbjuder utbildning i vår egen utbildningsanläggning, Au2mate Academy, på huvudkontoret i Silkeborg, Danmark.

På Au2mate kommer du att delta i varje fas av projektet, från försäljningsledning, offert och order till övervakning av projektgenomförande samt efterförsäljningsaktiviteter. Nyckelorden i samband med det dagliga arbetet är frihet och inflytande under ansvar, en informell atmosfär där humor inte är en nackdel och goda arbetsförhållanden.

Jobbet är baserat på något av våra kontor i Vimmerby eller Stockholm, beroende på preferens. Flexibilitet när det gäller reseaktivitet i samband med kund- och försäljningsbesök krävs.

Au2mate erbjuder en attraktiv lön som matchar dina kvalifikationer, tjänstepension samt attraktiva utvecklingsmöjligheter.

Har du frågor eller önskar mer information om tjänsten vänligen kontakta Jonas Rotebäck, teknisk chef  
jog@au2mate.se eller +46 76 175 1460

## ANSÖKAN

Skicka in ditt CV och personliga brev till jog@au2mate.se

WWW.AU2MATE.SE